



Do the right one –
do things right!

Wie NLP-Vorbereitung zum Gelingen von
Gesprächen beiträgt...



Die meisten Gespräche sind
nichts als zufällig zur gleichen Zeit
stattfindende Selbstgespräche.

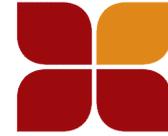
© Paul Eßer
(*1939), deutscher Schriftsteller



Vorbereitung von wichtigen Gesprächen

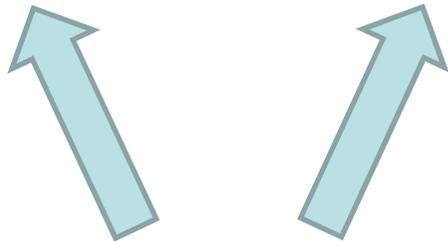
- Was möchte ich, dass die/der andere hinterher besser weiß
- Was möchte ich, dass die/der andere hinterher (anders) tut





Dahinter stehen....

- Interessen !!!





Zustandsmanagement für wichtige Gespräche

- ich
- meinE GesprächspartnerIn

→ Was kann ich jeweils
dafür beitragen





Was hat das mit NLP zu tun?

- Zielmodell
- Zirkuläres Fragen
- Metaziele



Was noch ?

- Wechsel der Sinnessysteme
- Flexibilität und Wahlmöglichkeiten
- Beobachtung und Sinneswahrnehmungen





UND: Was noch ?

- Logische Ebenen

Traum vom gelungenen Selbst (Harry Merl)

- Vorbereitung und Argumente im Gespräch

Anerkennung und Wertschätzung für Werte-Ebene (was macht der andere gut)



24.01.2017



Anwendbar für...

- Hausverwaltungen
- Rechtsstreit („Roter Faden“)
- Kundenschuhe für Homepage und Folder
- Kooperationsverhandlungen
- Behördentelefonate
- Bewerbungsunterlagen und –gespräche
-



Wenn die Sprache nicht stimmt,
so ist das, was gesagt wird,
nicht das, was gemeint ist.

(Konfuzius)



Do the right one –
do things right!

Gutes Gelingen !!!

Ulrike Strelec

*Unternehmensberaterin, Lebens-
und Sozialberaterin, Mediatorin,
Mensch*

